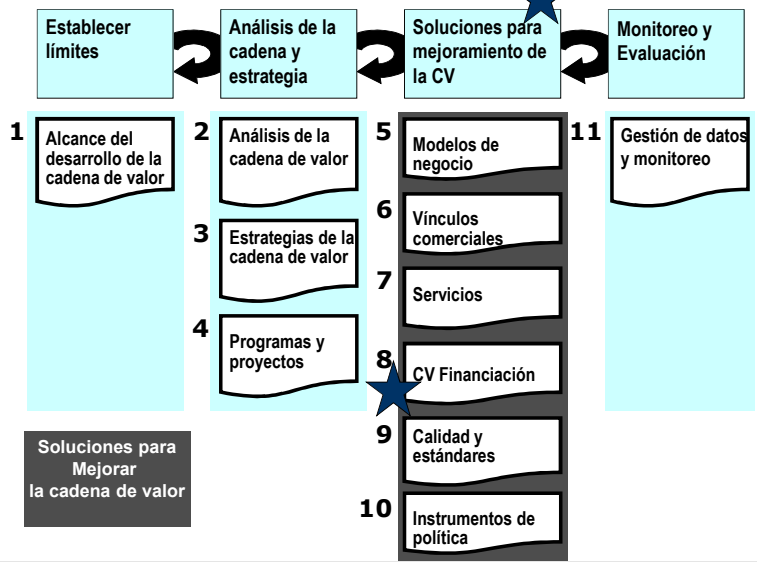




ValueLinks Módulo 8

Financiamiento de cadenas de valor

ValueLinks 2.0





Financiamiento de cadenas de valor

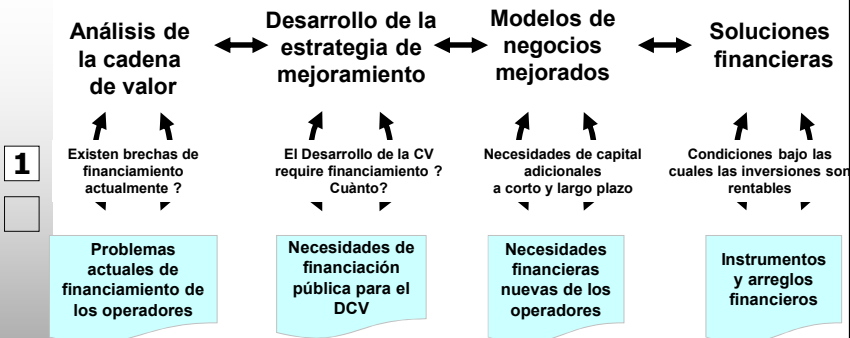
Contenido

- 1 Financiando las necesidades de las CV y del DCV
- 2 Soluciones de financiamiento



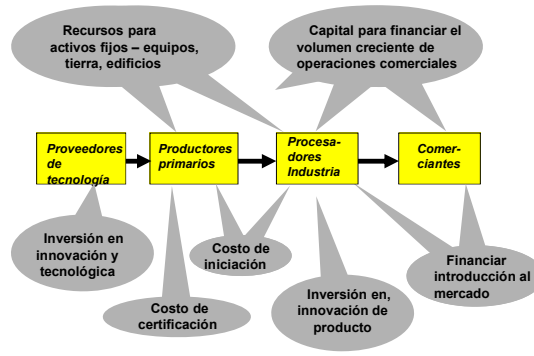
Desarrollo de CV (DCV) y financiamiento

Del análisis de la CV al financiamiento de las soluciones



Identificar necesidades financieras de CV

Necesidades financieras típicas de los operadores de CV



1

5

Calculando las necesidades de capital

...derivado del análisis de modelos de negocio

Actividades clave:



- Nueva tecnología de producción
- Intensificación
- Nuevos canales de venta

Recursos clave:



- Equipo
- Edificios
- Mayor cantidad de insumos y materias primas

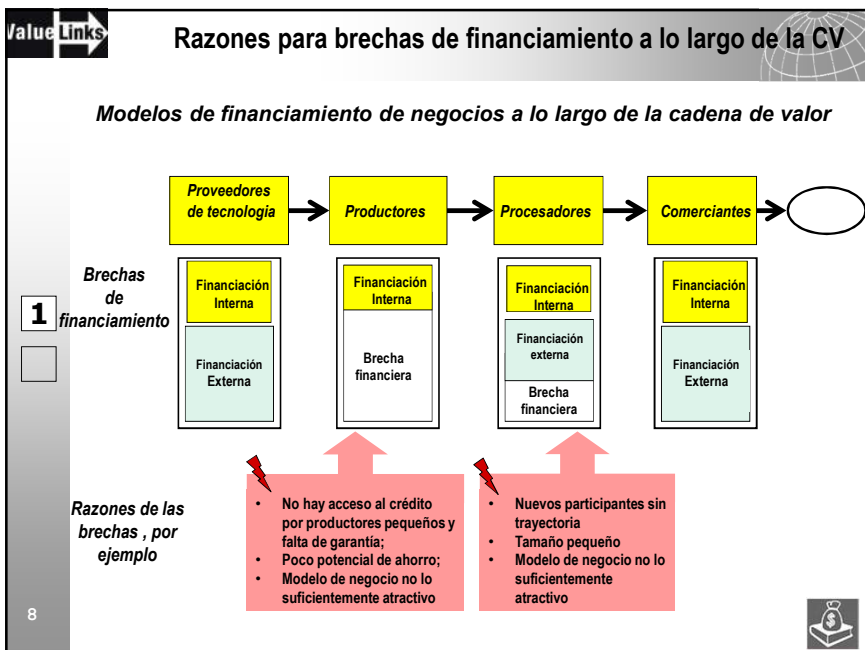
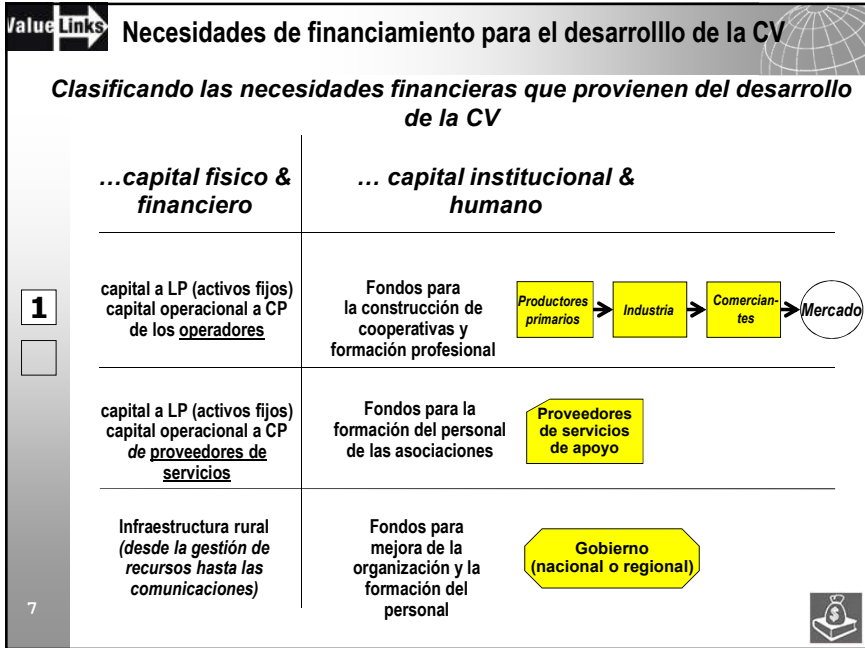
Estructura de costos:



- Mayor capital de trabajo
- Más activos fijos
- Capacidad para pagar créditos a largo plazo

1

6

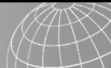




Financiamiento de cadenas de valor

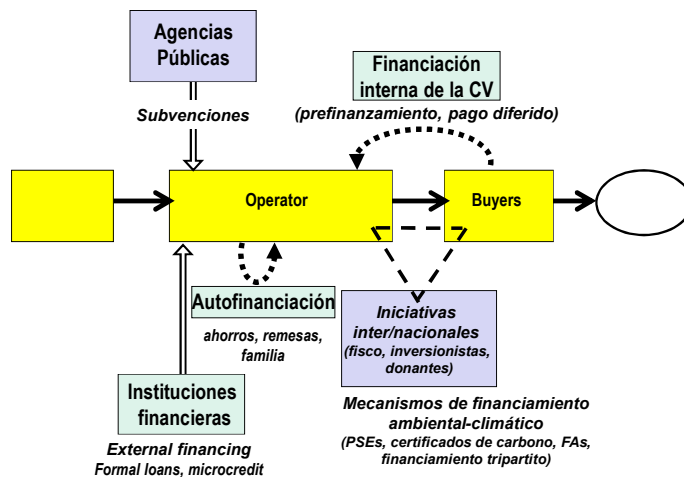
Contenido

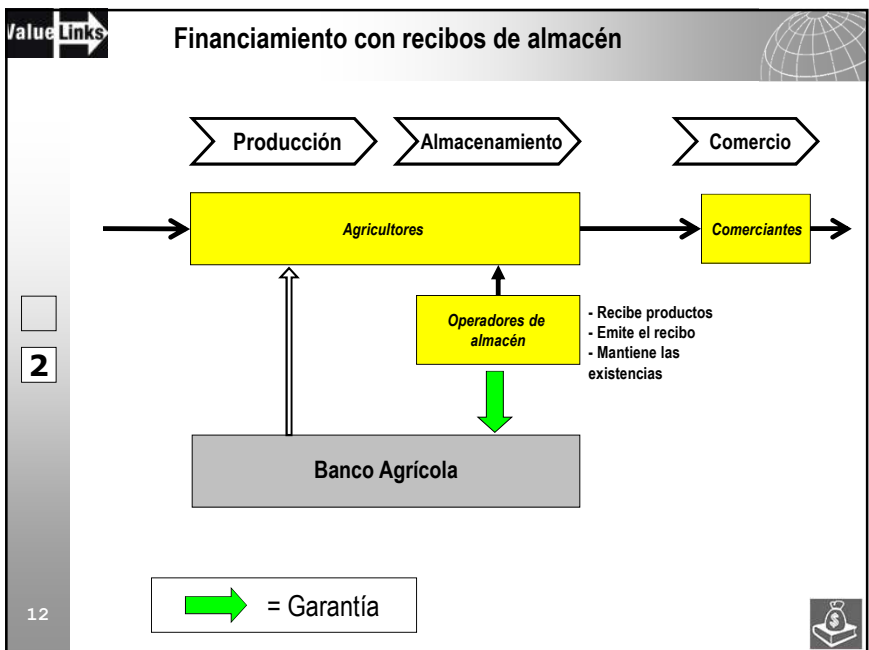
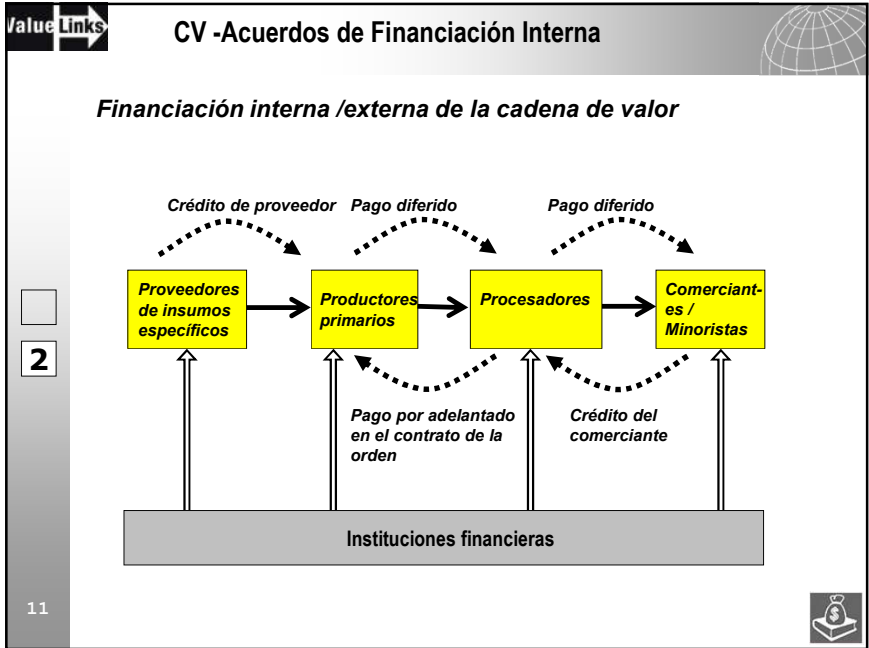
- 1 Financiando las necesidades de las CV y del D de CV
- 2 Soluciones de financiamiento

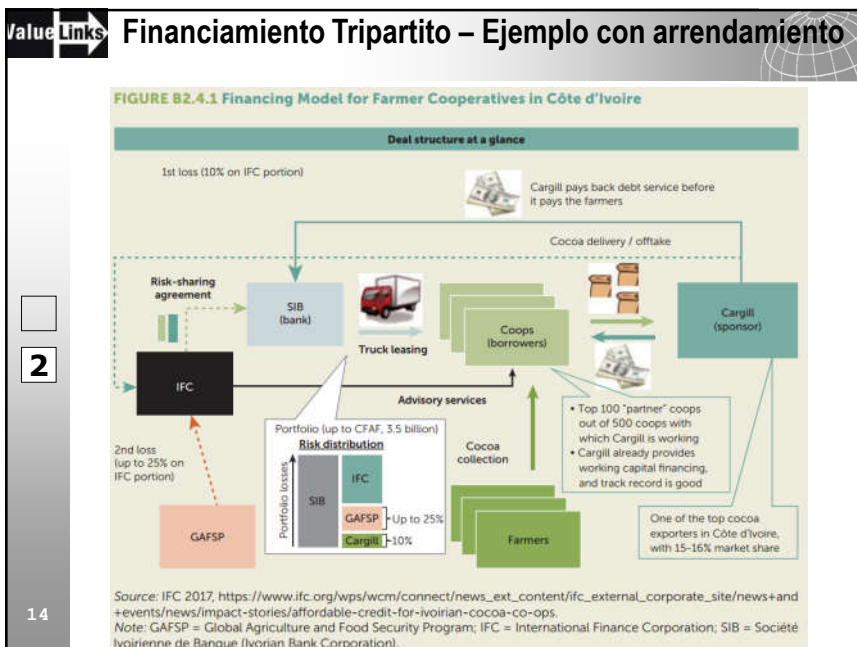
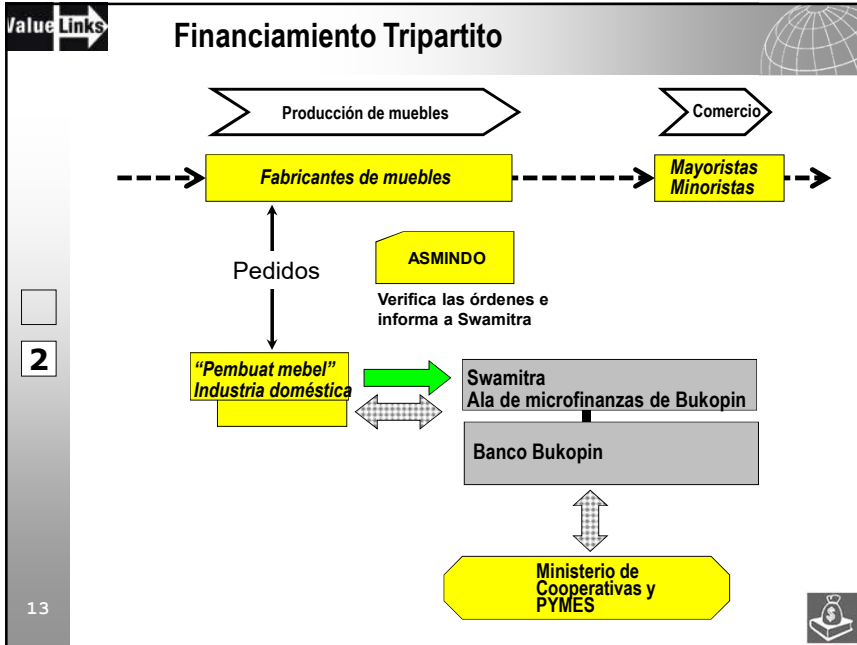


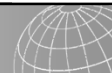
Fuentes de financiamiento de los operadores de CV

5 tipos de fuentes de financiamiento









Control de los riesgos de los modelos de negocio (lado de la demanda)

- Modelos de negocio realistas y rentables (por ejemplo, buenas prácticas agrícolas)
- CV eficiente y organizado (enlaces - contratos, formación de grupos, servicios operativos y de apoyo, marco jurídico, derechos de propiedad)
- Promoción de ahorro
- Alfabetización financiera, habilidades empresariales
- Facilitación y asistencia técnica – Agentes de crédito rural -

Búsqueda de soluciones adaptadas a las necesidades (lado de la oferta)

- Los banqueros entienden a los clientes y sus cadenas
- Productos y condiciones de crédito adecuadas a inversiones y operaciones específicas, adaptadas al grado de Madurez de las Empresas (e.g. programar el reembolso correctamente)
- Paquetes estandarizados (sin embargo, hecho a medida) para préstamos de pequeño tamaño manteniendo el costo de transacción bajo
- Aceptar la integración de los clientes de CV como instrumento para gestionar el riesgo

2

15



Desencadenar un círculo virtuoso de beneficios, ahorros y (re)inversión



- El desarrollo de la cadena de valor requiere que los operadores **inviertan** en activos fijos y utilicen mayores cantidades de capital de trabajo. A menudo, el desarrollo de CV también implica que los gobiernos tienen que invertir en infraestructura física y capacidad de servicio público.
- **Movilizar los fondos** necesarios es un desafío. Las carencias de financiación tienen que ver con el tamaño y la cantidad de garantías de las empresas, la alfabetización financiera, el atractivo de los modelos de negocio y las limitaciones en el sistema financiero.
- Las **soluciones de financiamiento** incluyen complementar los vínculos comerciales existentes mediante pagos anticipados o diferidos, y/o el uso de vínculos comerciales y contratos como medio para obtener préstamos externos. CV finance integra soluciones de financiación y la mejora de modelos de negocio, vínculos y servicios para hacer frente a las limitaciones que impiden a las instituciones financieras prestar.

2

16

